

是伊伊呀 108个短视频新手问题

1.视频画面不清晰怎么办

- 1.摄像头太近了，20秒的视频导出2个G上传一定不清晰，导出的时候注意格式不要太大，1080P即可，最好上传的时候不到100M也就比较清晰
- 2.打光，如果拍人物，给侧光是最清晰的，但女生可能会觉得背光，可以给正上方45度的暖白光会比较好看，也会比较清晰
- 3.剪辑的时候记得调色、锐化，给20-40之间的锐化会更清晰

2.怎么查看作品视频是否被限流

- 点击我 - 右上角三个小横杠 - 创作者服务中心 - 数据概览 - 作品数据
- 就能看到所有的作品数据情况了，如果数据下面写着“作品传播不佳”就是被限流了
- 第二个方法就是投个Dou+，如果审核不过，就是被限流了

3.如何测出自己账号的流量权重

- 1.拿着手机对着天空拍一个15秒的视频
 - 2.发布出去
 - 3.3天之后看一眼流量
 - 4.如果是
- | | |
|--------------|------------------|
| 0-100 | 僵尸号 |
| 200-500 | 最低权重号 (新号一般都是这个) |
| 1000-3000 | 待推荐账号 |
| 10000-100000 | 待上热门账号 |

4.什么是低权重账号，能救活么

- 视频作品普遍播放量在几百的就是低权重账号
- 不存在救活的问题，新号都是低权重的，输出几条高质量的內容就更高了，但没有救活不救活的概念

5.巨量引擎和dou+是什么，关系什么区别

- 流量位置
 - 巨量：全领域覆盖的广告位，展现频次6-11刷/次
 - Dou+：60期以后的自然流量
- 展现形式
 - 视频：带有广告标示
 - Dou+：直播間 带有跳转链接按钮
 - Dou+：视频 纯原生內容
 - Dou+：直播間 纯原生內容
- 计费方式
 - 巨量：竞价=出价*质量度
 - Dou+：OCPM竞价/CPA竞价
 - Dou+：CPM定价
 - 定向不同出价不同
 - 通投 20元/cpm
 - 年龄、性别定向 25元/cpm
 - 兴趣、地域定向 40元/cpm
- 总结一句话：要少量和高利润率就选Dou+，要大量和高利润率就选巨量引擎

6.一般拍摄使用的设备是什么

- 推荐新手用iPhone11，性价比，4000多块钱又清晰度高
- 相机建议佳能M6微单，3000多块钱
- 普通美颜打光灯100多块钱
- 高亮RGB：500-1000块钱 (京东搜索RGB即可，可变色，因为太亮了不适合面光，适合背景光)

7.抖音小店怎么开，上架有什么要求

- 小店网址：fxg.jinritemai.com
- 点开之后看网页左边，按着做就行，傻瓜简单操作，超容易

8.Dou+在视频发布后的几个小时投比较好

- 如果担心内容有审核问题就千万别投，只要审核不通过，自然流量也会消失
- 如果不担心审核的问题可以投100点数量，有了一点基础点数量后，会比较容易获得更多点赞

9.一个直播間用两个号同时播会限流么

- 如果是蓝V就没关系
- 如果是个人账号就会有問題，抖音不允许非视频內出现的人物长期出现在直播間
- 非100%出问题，但有风险

10.横版是不是弱于竖版

- 不是
- 竖版更适合情景剧，画面冲击力
- 横版更适合文字为主的内容，画面不抢镜，文字传递清晰

11.平时乱发内容的号还能用吗

能用，不用听那些本身都不会做账号的人瞎扯

12.怎样养出最高权重账号

养不出来，不用听那些本身都不会做账号的人瞎扯

13.直播間给别人送礼物自己的权重会提高吗

不会，那都是骗你礼物的，让你给他刷礼物告诉你能提升你的权重，纯瞎扯，骗人

14.新账号几条內容播放量4-500正常么

正常，这是最最正常的账号

15.0粉丝直播带货靠谱么

- 主要看选品，比如天桥摆摊靠谱么，卖家肯定不靠谱，但卖小视频，袜子，手机壳都非常靠谱，可以做低粉带货，主要看直播布景和脚本有没有强互动，有了强互动直播见人就多了

16.同一个视频放在几个号上发会限流么

会的，限流原因是搬运，因为抖音并不知道几个账号都是你一个人的，所以不可以

17.直播带货总共有多少事情要做

- 这问题感觉要写10000多字，我简单一点
 - 账号策划
 - 选品排款
 - 脚本设计
 - 直播布景
 - 主播培养
 - 数据运营
- 买我们的直播带货课吧3980，全部教

19.分享作品到群裏让大家帮忙点赞有用么

- 没用
- 1.搜索流量是权重系数最低的，并且搜索流量越大会起到负系数，反而降低权重，甚至量超大会限流、封号
- 2.点赞人群标签不准也会影响流量的继续推送也会推送给不精准的人群当中

21.视频加了橱窗会影响流量吗

- 蓝V加小推车没关系
- 走星图的加小推车也没关系
- 其他的加了橱窗会影响流量

22.直播脚本是啥

脚本是安排一场直播什么时候做什么事情

脚本对于直播带货起最最重要的决定性作用，很像是一场晚会怎么安排，如果一场晚会一个小时全是舞蹈，中间一小时全是唱歌，最后一小时全是魔术，那再好的演员(主播)也没办法让晚会精彩，这就要看直播脚本是怎么策划的了

23.5G手机更容易上热门吗

- 不会
- 上热门跟你网速快慢，用wifi还是4G/5G都没关系

24.单反比手机拍出来更容易上热门吗

- 不会
- 单反会比手机更清晰，但不代表画质=流量大，你会发现有很多爆款视频其实是即时性内容，抖音用户比较喜欢真实还原的内容，刻意内容反而要求超级高

25.视频素材去哪找没版权的

- Mixkit.co
- Coverr.co

26.拍同款视频能火吗

一般情况下不能火，因为会涉及到抄袭，平台审核不会给很多的流量

27.冷启动是怎么回事

- 是直播間流量的一种说法
- 当你直播了几场，把直播間人都做没了之后，直播推荐也不进人了，就可以用这个方法，把所有的视频都删除掉然后7天不开抖音，这样重新直播就可以再有直播間推荐人了

28.账号注销后重新注册有影响吗

除非黄赌毒，不然没关系可以继续用

30.投了Dou+之后是不是就不给流量了

- 不会
- 看看下面那个问题，逻辑互逆

31.不投Dou+是不是账号就不给流量

- 不会
- 看看上面那个问题，逻辑互逆

32.手机双卡双待2个号有影响吗

不会，双卡双待手机可以用

34.如果被限流该怎么抢救

- 首先判断是不是真的被限流，点开我 - 右上角三个小横杠 - 上方账号数据 - 作品数据 - 是否有作品传播不佳
- 如果出现限流了可以先查看限流的原因，然后做修改
- 其次也可以对限流原因进行申诉，是很有可能被解封的

35.一摸一样的文案为什么我不火

- 1.可能是抄袭了大号所以触发了原创保护，那没办法
- 2.很有可能是你的镜头表现力不好，别人拍出来表现力很生动，你的表现力很尴尬不舒服

38.在小城市流量会更少吗

不会，抖音的流量分发标签主要是兴趣表现，不是地域标签，不会有何影响

39.蓝V会不给流量吗

- 不会
- 看看下面的问题，逻辑互逆

40.不是蓝V会不给流量吗

- 不会
- 看看下面的问题，逻辑互逆
- 另外一提，蓝V不能明目张胆打广告，不过明目张胆打广告反正也不会有流量

41.什么时间发布视频最合适

- 主要分析目标人群
- 比如说：情感就适合晚上发，工作方法就适合早晨发

44.账号等级在哪看

点开主页 - 点击商品橱窗 - 左上角就有账号等级

45.怎么找到对标账号

- 非常重要，首先大家都喜欢按照行业找，如果这种初级的找对标方式就不要找大号，要去找行业内近期崛起的小号，点开飞瓜数据 - 博主查找 - 成长排行榜 - 找到自己的行业就能找到近期涨幅超快的小号了
- 更好的方式是，首先一条视频的制作流程是选题 - 脚本 - 呈现方式 - 拍摄 - 剪辑，然后刷到所有的优秀视频，都可以去找找到对标，喜欢某一个选题、汽车的视频，就转移行业都是可以用的，喜欢某一个呈现方式自己也可以对标使用

46.只会拍摄剪辑可以火吗

当然，可以把所有的文字都以情景剧的方式演出来，比如妈妈千万不要做这两个动作，1xxx2xxx，就可以用演绎的方式做出来，大概率比口述的更火

47.只会写文案可以火吗

当然，写好文案绝对是可火的

48.影视剪辑号怎么变现

教别人做剪辑剪辑号就可以了

49.情感类账号怎么变现

- 比较适合做直播收礼物，找大家心灵
- 也可以教一些个人成长的课程

50.拍视频应该买什么设备

- 手机就可以了，苹果手机性价比比较高，4000多块钱
- 相机推荐佳能M6

51.互关互注有用吗

- 没用
- 1.互关互注不会买你的东西
- 2.互关互注有可能会影响你账号的流量不精准

52.招聘拍摄剪辑岗位月薪大概多少

- 4500 - 15000之间吧
- 短视频行业这个岗位会偏低一点，一般会写脚本会策划的会更高，如果面试的时候说自己是拍摄剪辑那大概率是不会策划和写脚本的

108.店面做账号和直播应该偏重什么

偏重人设，柜台导购的性格 比如假如柜姐说实话，深度还原卖货过程

107.工厂做账号和直播应该偏重什么

偏重场景，货多，车间工人多 以老板的身份介绍工厂和制作流程，体现人设好，制造专业

106.太久不用的账号会影响流量么

如果是每天刷就没事 如果是不怎么刷就需要刷几天视频就好了

105.账号等级在哪看

打开商品橱窗，左上角就能看见了

104.直播間没推荐怎么办，直播广场不进人

多拉互动，利用你的直播布置福利抽奖，或者扣号之类的，来提高粉丝停留和评论

103.为什么200万粉丝直播才几十人

1.账号人设不重，感觉内容与人没关系，举例：影视剪辑号 2.直播内容与账号视频内容严重不符，举例：影视剪辑号

101.作品爆了要立刻开直播么

开，这时候流量比较大，开播播进的人也会比较多

98.内容搬运不给流量怎么办

别搬运 要是搬运都能火，干抖音估计没地捡钱的挣得多

97.做的必须每个号都要实名认证么

不是，无所谓影响不大

96.账号注销后，同一个手机号还能用么

可以用，没事

94.Vlog文案怎么写

开头结尾用提问 中间故事再三段 故事细节是核心 多用诗句多点赞

93.做运营应该看什么书

所以行为心理学的书都可以看 做运营的核心是懂人心

92.有人找我直播带货需要注意什么

看他发货会不会给你掉假货，询问历史带货主播他家供应链的情况

91.直播带货找主播需要注意什么

敬业程度 大把的主播做起来就辞职单干了

89.文案，编导，运营先招哪个岗位

基础运营 其次文案 最后文案

88.怎么去短视频公司上班，工资多少

运营工具包里有

87.代运营怎么看靠不靠谱

看策划的主题IP有没有创意 看他给你的固定脚本结构情绪曲线强不强

86.3万粉丝一个月赚2-3w真的可信吗

当然，如果是房产账号有可能月入6位数了，主要看变现的项目是什么，如果是搞笑类账号可能不太行

85.把抖音当副业做，能做到什么程度

月入6位数的程度

84.有些人公司100多个手机怎么回事

做矩阵账号的，这种公司一般大IP会比较少，主要是靠量取胜，单条视频不好就发100条一起发，提高概率

82.找人给我点赞有用吗

权重系数很低，并且大量找人点赞反而会降低权重系数

81.做运营应该看什么书

《运营之光》讲运营是什么 《新引爆点》讲抖音平台规则 《深度拆解》讲粉丝经济是什么

80.推广运营和内容运营哪个好

推广决定策略和计算ROI 内容运营决定推广运营有没有饭吃

79.什么样的视频适合置顶

突出人设的视频适合置顶

77.真人出镜如何提高表现力

设置假象对象 真诚、高频、肢体动作，眼睛不要一直盯屏幕

76.视频制作的流程是什么

选题 - 脚本 - 分镜 - 拍摄 - 剪辑

75.粉丝画像怎么看

点创作者服务中心，账号数据

74.什么是切片

切片 可以百度一下，就是把一个片子从台词、画面、时长、类别、运营、服化道，特效全都拆开看一个片子的导演为什么要这么做

73.什么样的号变现更强

人设越强，人物越不可替代，变现能力越强

72.找别人带货怎么看靠不靠谱

看他的历史带货数据 + 投放数据

71.必须投Dou+才能破播放么

不是，内容好，互动高自然播放量高

70.情感账号能直播带货么

是，看人设重不重，人设比较有特点可以带一些，便宜的产品

69.大公司为什么一般做不好短视频，难点在哪

自嗨性太强了，而且大部分情况下KPI定的非常不清晰 既要品牌又要效果，扯扯，只要你在视频里自嗨你的品牌，抖音用户就觉得你在打广告，无所谓，直播間布局主要不是创意玩法不是设备贵不贵，A4纸就挺好

68.直播需要哪些基础设备

最简单的一个手机就够了 其次就是上声卡，便宜的声卡都是几百块钱就够用了，麦克风耳机啥的都是小物件，无所谓，直播間布局主要不是创意玩法不是设备贵不贵，A4纸就挺好

67.为什么我的dou+会出现跑不完，给退回来了

因为Dou+是剩余额度，所以可能会出现流量不够的情况，重大节日之类的都会出现这个问题

66.一个人在家怎么做短视频

策划 - 选题 - 脚本 - 剪辑 - 投放全都做 只有拍摄没法做，其实是因为拍摄的风格实现不了，如果不做情景剧的呈现而是选择真人出镜的呈现就完全没问题了

65.投放建计划，怎么做效果比较好

少量多次，每次计划投放200元即可，如果对时间没要求，比如投放粉丝量，就可以投12小时/24小时效果较好

64.做视频都需要用什么软件，可以给一份清单吗

- 1.剪辑手机用剪映
- 2.电脑win用Pr 苹果电脑用Finalcut pro
- 3.特效用AE
- 4.声音调节用AU
- 5.动画用万彩动画大师

63.搞笑视频怎么转化

开直播收礼物，除非你围绕某一行业搞，比如男生和女生买电脑的区别，假如说物说人话，如果是为了搞笑而搞笑就没意义

62.没有认证会影响流量么

影响非常非常非常小

61.直播带货什么素质的主播好一点

1.一般是30岁所有的主播效果好一点，方法都可以教，但阅历和沉淀是很难培养的 2.敬业度，这个工作的强度我负责的说，是高于市面上99%的岗位的，而且主播的收入不菲，所以可能会出现主播接单一个月赚10万，完全足够了，不想更累了，但公司可能才挣了3-4万块钱，根本并不起支，所以敬业度要求很高很高

60.现在做抖音还来得及吗

来得及，主要其实就确定一个事，IP差异化，在暗课里讲的很清楚

59.怎么提升账号等级

点开你的商品橱窗，看左上角你的账号等级 内容质量重，粉丝影响力，商业影响力，内容影响力

58.直播間无法加热是怎么回事

直播間违规或直播限流无法加热

57.卡直播广场是什么骚操作

在直播間人数较高的时间下线，这样下次直播間推荐人数会比较低

56.必须要一机一卡一号吗

不是 可以换卡换号，比如手机回了个手机很正常

55.矩阵带货怎么玩

买一大堆手机 然后拍一些非常非常简单的视频片段，然后看各种后组合的混剪，组成不同的版本发出去，然后看哪条流量好，就投dou+，看看ROI能不能回来，能的就继续投，不能的话就换再拍再混剪再发

54.短视频账号打造的流程是什么

商业变现产品 - 内容IP策划 - 差异化策划 - 账号搭建 - 素材库搭建 - 选题 - 脚本 - 分镜 - 拍摄 - 剪辑 - 数据分析与投放

53.我就想火怎么最快

蹭热点 今日热搜：tophub.today